

COMUNICATO STAMPA

**APPROVATE LE INFORMAZIONI PERIODICHE
AGGIUNTIVE DEL QUARTO TRIMESTRE 2017**

**ELICA, PIU' GRANDE E PIU' FORTE,
REALIZZA NEL 2017 RICAVI RECORD
E INCREMENTA IL LIVELLO DI MARGINALITA'**

SOPRAVANZATI TUTTI GLI OBIETTIVI DI PERFORMANCE 2017

Principali risultati consolidati del quarto trimestre 2017

- Ricavi: 121,6 milioni di Euro in crescita del 2,8%;
- EBITDA normalizzato¹: 9,6 milioni di Euro, in crescita del 31,0%;
- EBIT normalizzato²: 4,7 milioni di Euro, in crescita del 91,3%;
- Risultato Netto: 3,9 milioni di Euro, in crescita del 143,3%;

Principali risultati consolidati preconsuntivi dell'esercizio 2017

- Ricavi: 479,3 milioni di Euro in crescita del 9,1%;
- EBITDA normalizzato³: 36,8 milioni di Euro, in crescita del 13,8%;
- EBIT normalizzato⁴: 16,3 milioni di Euro, in crescita del 19,2%;
- Risultato Netto: 1,4 milioni di Euro, in crescita del 125,3%;
- Posizione Finanziaria Netta: pari a 69,3 milioni di Euro, si incrementa rispetto ai 60,8 milioni di Euro del 31 dicembre 2016, sia per effetto delle operazioni straordinarie compiute nel terzo trimestre 2017, sia per il maggior livello di investimenti effettuati rispetto al precedente esercizio;
- Return On Net Assets (RONA) al 2017 pari al 8,1%;

Allineati gli Obiettivi di *performance* 2017-2019

Avviato il terzo Ciclo del Piano di Phantom Stock & Coinvestimento Volontario 2016-2022

Convocazione Assemblea Ordinaria

Milano, 12 febbraio 2018 – Il Consiglio di Amministrazione di **Elica S.p.A.**, capofila del Gruppo *leader* mondiale nella produzione di cappe aspiranti da cucina, riunitosi oggi a Milano, **ha approvato le informazioni periodiche aggiuntive relative al quarto trimestre al 31 dicembre 2017**, redatte secondo i principi contabili internazionali IFRS.

¹ Vedi il dettaglio nel paragrafo Definizioni e Riconciliazioni

² Vedi il dettaglio nel paragrafo Definizioni e Riconciliazioni

³ Vedi il dettaglio nel paragrafo Definizioni e Riconciliazioni

⁴ Vedi il dettaglio nel paragrafo Definizioni e Riconciliazioni

“Quella del 2017 è un Elica più grande e più forte e lo dimostrano i risultati sia dei numeri che del business. L’aumento delle vendite e delle quote di mercato del marchio Elica, la crescita in tutte le aree geografiche e la creazione di valore sopra le attese, sono forti segnali che la strategia è quella giusta e sta dando i suoi frutti. Nel 2018 stupiremo il mercato con prodotti unici, in grado di rispondere alle esigenze dei consumatori, anzi di anticiparle. Avanti tutta!” commenta Francesco Casoli, Presidente di Elica S.p.A..

Ricavi consolidati del quarto trimestre 2017

Nel corso del quarto trimestre 2017 il Gruppo Elica ha realizzato ricavi consolidati pari a 121,6 milioni di Euro, in aumento del 2,8% rispetto allo stesso periodo del 2016 e in crescita del 6,1% a perimetro costante⁵. L’andamento della domanda mondiale delle cappe ha confermato un trend di crescita pari a 3,1% anche nel quarto trimestre del 2017. Lo sviluppo della domanda è sostenuto principalmente dalla crescita del mercato asiatico (+2,7% nel quarto trimestre 2017), dallo sviluppo della domanda nel mercato est-europeo, in cui spicca la crescita del mercato turco e russo, e in Europa occidentale dall’espansione della domanda in Francia. La crescita della domanda in Nord America rallenta rispetto alla prima metà dell’anno (+3,5% nel quarto trimestre 2017), mentre l’America Latina, nel quarto trimestre 2017, torna decisamente in positivo registrando una crescita pari all’1,6%.

La crescita dei ricavi del Gruppo è stata trainata, anche nel quarto trimestre, dalle vendite di prodotti a marchi propri che hanno registrato un aumento del 13,2%⁶, su cui incide l’ottima performance delle vendite a marchio Elica che registrano nel quarto trimestre del 2017 un incremento del 17,8%⁷ rispetto allo stesso periodo del 2016. Anche il quarto trimestre dunque raccoglie i frutti delle politiche strategiche di spinta sul business a marchio proprio alla base del Piano Strategico, realizzate efficacemente per tutto il 2017, che hanno comportato investimenti e costi dedicati.

Con riferimento ai ricavi realizzati nelle principali aree geografiche di destinazione dei prodotti⁸, i ricavi registrati in EMEA⁹ si incrementano del 9,2%, anche le vendite dei prodotti in Asia salgono del 6,2%, mentre i ricavi nelle Americhe diminuiscono del 6,0%, per effetto dall’andamento valutario.

Per completezza si riporta di seguito anche la ripartizione dei ricavi consolidati per presenza geografica delle società del Gruppo.

Dati in Migliaia di €	Europa		America		Asia e Resto del mondo		Poste non allocate ed elisioni		Consolidato	
	IV Q17	IV Q16	IV Q17	IV Q16	IV Q17	IV Q16	IV Q17	IV Q16	IV Q17	IV Q16
Ricavi di segmento:										
verso terzi	88.306	85.616	17.391	17.156	15.854	15.797	21	(287)	121.572	118.283
verso altri segmenti	3.530	3.971	9	10	2.007	1.834	(5.546)	(5.815)	-	-
Totale ricavi	91.836	89.587	17.401	17.167	17.860	17.630	(5.525)	(6.101)	121.572	118.283

Redditività del quarto trimestre 2017

L’EBITDA normalizzato¹⁰ del quarto trimestre, pari a 9,6 milioni di Euro (7,9% dei Ricavi Netti di periodo), registra una crescita del 31,0%, rispetto allo stesso periodo del 2016, generata principalmente dall’incremento dei volumi di vendita, che

⁵ I dati dell’esercizio 2016 non includono la performance della controllata tedesca Gutmann ceduta il 28 agosto 2017.

⁶ I dati dell’esercizio 2016 non includono la performance della controllata tedesca Gutmann ceduta il 28 agosto 2017.

⁷ I dati dell’esercizio 2016 non includono la performance della controllata tedesca Gutmann ceduta il 28 agosto 2017.

⁸ I dati dell’esercizio 2016 non includono la performance della controllata tedesca Gutmann ceduta il 28 agosto 2017.

⁹ Europa, Medio Oriente, Africa e CIS.

¹⁰ Vedi il dettaglio nel paragrafo Definizioni e Riconciliazioni.

è stata in parte compensata da una minor efficienza della *supply chain* e dai maggiori costi di struttura, correlati alla strategia di espansione del *business* a marchio proprio.

L'EBITDA del quarto trimestre 2017 è pari a 8,9 milioni di Euro, rispetto ai 2,0 milioni di Euro realizzati nello stesso periodo del 2016, riflettendo le dinamiche di *business* descritte sopra che hanno inciso sulla marginalità. Tale crescita è influenzata anche da 5,4 milioni di Euro di oneri non rappresentativi della normale attività del *business* registrati nel quarto trimestre del 2016, a fronte di 0,8 milioni di Euro di oneri non rappresentativi della normale attività del *business* registrati nello stesso periodo del 2017.

L'EBIT normalizzato¹¹, pari a 4,7 milioni di Euro, è in crescita del 91,3% rispetto ai 2,5 milioni di Euro realizzati nello stesso periodo del 2016.

Il Risultato Netto è pari a 3,9 milioni di Euro, rispetto alla perdita di 9,0 milioni di Euro realizzata nel quarto trimestre del 2016, anche per effetto dell'impatto non ricorrente delle agevolazioni fiscali relative alla Patent Box riconosciute per il 2015 e il 2016, pari a circa un milione di Euro.

Dati in migliaia di Euro	IV Trim 2017	% ricavi	IV Trim 2016	% ricavi	17 Vs 16 %	IV Trim 2016 Restated ¹²	% ricavi
Ricavi	121.572		118.283		2,8%	114.546	
EBITDA normalizzato	9.638	7,9%	7.359	6,2%	31,0%	8.872	7,7%
EBITDA	8.854	7,3%	1.986	1,7%	345,8%	3.499	3,1%
EBIT normalizzato	4.739	3,9%	2.477	2,1%	91,3%	4.415	3,9%
EBIT	3.955	3,3%	(5.896)	(5,0%)	167,1%	(3.958)	(3,5%)
Elementi di natura finanziaria	(1.164)	(1,0%)	(1.312)	(1,1%)	11,3%	(1.243)	(1,1%)
Imposte di periodo	1.101	0,9%	(1.789)	(1,5%)	161,5%	n/a	
Risultato di periodo normalizzato	3.360	2,8%	(2.096)	(1,8%)	260,3%	n/a	
Risultato di periodo	3.900	3,2%	(9.011)	(7,6%)	143,3%	n/a	
Risultato di pertinenza del Gruppo normalizzato*	2.540	2,1%	(1.839)	(1,6%)	238,1%	n/a	
Risultato di pertinenza del Gruppo	3.080	2,5%	(8.624)	(7,3%)	135,7%	n/a	
Utile per azione base da attività in funzionamento e dismesse (Euro/cents)	4,96		(13,90)		135,7%	n/a	
Utile per azione diluito da attività in funzionamento e dismesse (Euro/cents)	4,96		(13,90)		135,7%	n/a	

Ricavi consolidati preconsuntivi dell'esercizio 2017

Nel 2017 il Gruppo Elica ha realizzato l'ammontare più alto di ricavi consolidati della sua storia, pari a 479,3 milioni di Euro, in aumento del 9,1% rispetto al 2016 e in crescita del 10,2% a perimetro costante¹³, nonostante la riduzione del perimetro di consolidamento conseguente alla cessione della controllata tedesca Exklusiv-Hauben Gutmann.

Il 2017 ha visto la continua crescita dei ricavi consolidati in tutte le aree di *business*, trainata in particolare dall'incremento delle vendite a marchio Elica, pari a 32,2%¹⁴, che si conferma come motore dello sviluppo non solo del fatturato, ma anche

¹¹ Vedi il dettaglio nel paragrafo Definizioni e Riconciliazioni

¹² I dati dell'esercizio 2016 includono la *performance* della controllata tedesca venduta Gutmann fino alla data della cessione.

¹³ I dati dell'esercizio 2016 includono la *performance* della controllata tedesca venduta Gutmann fino alla data della cessione.

¹⁴ I dati dell'esercizio 2016 includono la *performance* della controllata tedesca venduta Gutmann fino alla data della cessione.

della crescente *market share* a livello mondiale. Il *business* Motori, grazie alle azioni volte al suo potenziamento, ha registrato nell'esercizio 2017 ricavi in crescita del 12,4%¹⁵. Agli ottimi risultati della strategia seguita nel 2017, coerentemente con le linee guida a alla base del Piano triennale, si uniscono le nuove e rinnovate opportunità che le operazioni straordinarie hanno aperto allo sviluppo futuro del Gruppo.

Con riferimento ai ricavi realizzati nelle principali aree geografiche di destinazione dei prodotti¹⁶, si registra una *performance* molto positiva dei ricavi registrati in Asia¹⁷, che si incrementano del 13,9%¹⁸, grazie in particolare alla crescita dei ricavi nel mercato indiano (+42%). Anche le vendite realizzate in EMEA e nelle Americhe salgono rispettivamente del 10,7%¹⁹ e del 5,5%²⁰.

Per completezza si riporta di seguito anche la ripartizione dei ricavi consolidati per presenza geografica delle società del Gruppo.

Dati in Migliaia di €	Europa		America		Asia e Resto del mondo		Poste non allocate ed elisioni		Consolidato	
	dic-17	dic-16	dic-17	dic-16	dic-17	dic-16	dic-17	dic-16	dic-17	dic-16
Ricavi di segmento:										
verso terzi	351.088	322.969	70.904	65.496	57.219	51.098	93	(246)	479.305	439.318
verso altri segmenti	14.250	13.634	196	23	6.217	6.468	(20.663)	(20.124)	-	-
Totale ricavi	365.338	336.603	71.100	65.519	63.436	57.566	(20.570)	(20.369)	479.305	439.318

Redditività dell'esercizio 2017

L'*EBITDA* normalizzato²¹ è pari a 36,8 milioni di Euro (7,7% dei Ricavi Netti), si incrementa del 13,8% rispetto all'esercizio 2016. L'evoluzione del livello di marginalità è stata positivamente influenzata dall'incremento dei volumi di vendita e dall'andamento valutario, parzialmente controbilanciati dalla minor efficienza della *supply chain* e dai maggiori costi di struttura collegati alla strategia di crescita e sviluppo del *business* a marchio proprio.

L'*EBIT* normalizzato²², pari a 16,3 milioni di Euro (3,4% dei Ricavi netti), si incrementa del 19,2% rispetto all'esercizio 2016, rispecchiando le dinamiche descritte sopra che hanno inciso sulla marginalità caratteristica del *business*.

L'*EBIT*, pari a 14,0 milioni di Euro, pur risentendo negativamente di 2,0 milioni di Euro di oneri di ristrutturazione e di 0,3 milioni di Euro di costi collegati alla dismissione della controllata tedesca Exklusiv Hauben Gutmann GmbH, si è notevolmente incrementato rispetto ai 3,6 milioni di Euro dell'esercizio 2016. Tale incremento è fortemente influenzato dai 10,1 milioni di Euro di oneri non rappresentativi della normale attività del *business*, registrati nel 2016.

Il Risultato Netto preconsuntivo dell'esercizio 2017, pari a 1,4 milioni di Euro rispetto alla perdita di 5,5 milioni di Euro dell'esercizio precedente, oltre alle dinamiche descritte sopra, risente negativamente di 3,9 milioni di Euro di oneri non ricorrenti, generati nel 2017 dalla cessione della controllata tedesca Exklusiv Hauben Gutmann GmbH, ed è positivamente

¹⁵ I dati dell'esercizio 2016 includono la *performance* della controllata tedesca venduta Gutmann fino alla data della cessione.

¹⁶ Dati riferiti al fatturato suddiviso per area geografica di destinazione dei prodotti, non coincidenti con la suddivisione dei ricavi per segmenti operativi in base alla presenza geografica delle società del Gruppo.

¹⁷ Europa, Medio Oriente, Africa e CIS.

¹⁸ I dati dell'esercizio 2016 includono la *performance* della controllata tedesca venduta Gutmann fino alla data della cessione.

¹⁹ I dati dell'esercizio 2016 includono la *performance* della controllata tedesca venduta Gutmann fino alla data della cessione.

²⁰ I dati dell'esercizio 2016 includono la *performance* della controllata tedesca venduta Gutmann fino alla data della cessione.

²¹ Vedi il dettaglio nel paragrafo Definizioni e Riconciliazioni

²² Vedi il dettaglio nel paragrafo Definizioni e Riconciliazioni.

influenzato dall'impatto non ricorrente delle agevolazioni fiscali relative alla Patent Box riconosciute per il 2015 e il 2016, pari a circa un milione di Euro.

	31-dic-17	% ricavi	31-dic-16	% ricavi	17 Vs 16 %	31/12/2016 Restated ²³	% ricavi
<i>Dati in migliaia di Euro</i>							
Ricavi	479.305		439.318		9,1%	434.775	
EBITDA normalizzato	36.840	7,7%	32.370	7,4%	13,8%	34.488	7,9%
EBITDA	34.521	7,2%	25.229	5,7%	36,8%	27.347	6,3%
EBIT normalizzato	16.324	3,4%	13.694	3,1%	19,2%	16.366	3,8%
EBIT	14.005	2,9%	3.553	0,8%	294,2%	6.225	1,4%
Elementi di natura finanziaria	(5.242)	(1,1%)	(3.655)	(0,8%)	(43,4%)	(3.538)	(0,8%)
Oneri da cessione controllate	(3.908)	(0,8%)	0	0,0%	(100,0%)	n.m.	
Imposte di periodo	(3.463)	(0,7%)	(5.398)	(1,2%)	35,9%	n.m.	
Risultato di periodo normalizzato	5.919	1,2%	3.183	0,7%	86,0%	n.m.	
Risultato di periodo	1.392	0,3%	(5.500)	(1,3%)	125,3%	n.m.	
Risultato di pertinenza del Gruppo normalizzato*	4.693	1,0%	2.990	0,7%	57,0%	n.m.	
Risultato di pertinenza del Gruppo	166	0,0%	(5.563)	(1,3%)	103,0%	n.m.	
Utile (perdita) per azione base da attività in funzionamento e dismesse (Euro/cents)	0,27		(8,97)		103,0%	n.m.	
Utile (perdita) per azione diluito da attività in funzionamento e dismesse (Euro/cents)	0,27		(8,97)		103,0%	n.m.	

Dati patrimoniali

La Posizione Finanziaria Netta al 31 dicembre 2017, in debito per 69,3 milioni di Euro, si incrementa rispetto ai 60,8 milioni di Euro del 31 dicembre 2016, sia per effetto delle operazioni straordinarie compiute nel terzo trimestre del 2017 che hanno registrato uscite di cassa per 3,5 milioni di Euro, sia per il maggior livello di investimenti effettuati rispetto al precedente esercizio.

	31-dic-17	31-dic-16	31/12/2016 Restated ²⁴
<i>Dati in migliaia di Euro</i>			
Disponibilità liquide	34.873	31.998	30.771
Debiti per locazioni finanziarie e verso altri finanziatori	0	(21)	(18)
Finanziamenti bancari e mutui	(57.040)	(59.004)	(59.004)
Debiti finanziari a breve	(57.040)	(59.025)	(59.022)
Debiti per locazioni finanziarie e verso altri finanziatori	(33)	(6)	0
Finanziamenti bancari e mutui	(47.121)	(33.718)	(33.718)
Debiti finanziari a lungo	(47.154)	(33.724)	(33.718)
Posizione Finanziaria Netta	(69.321)	(60.751)	(61.969)

²³ I dati dell'esercizio 2016 includono la performance della controllata tedesca venduta Gutmann fino alla data della cessione.

²⁴ I dati dell'esercizio 2016 includono la performance della controllata tedesca venduta Gutmann fino alla data della cessione.

L'incidenza del Managerial Working Capital sui ricavi annualizzati, pari al 6,0%, si incrementa rispetto al 5,3% registrato al 31 dicembre del 2016, anche per effetto dell'assorbimento di risorse legato alla crescita del *business*.

<i>Dati in migliaia di Euro</i>	31-dic-17	31-dic-16	31/12/2016 Restated²⁵
Crediti commerciali	75.923	70.561	72.573
Rimanenze	73.298	67.732	64.251
Debiti commerciali	(120.541)	(114.831)	(113.060)
Managerial Working Capital	28.680	23.462	23.764
% sui ricavi annui	6,0%	5,3%	5,5%
Altri crediti / debiti netti	(14.682)	(11.755)	(9.825)
Net Working Capital	13.998	11.708	13.939
% sui ricavi annui	2,9%	2,7%	3,2%

Fatti di rilievo del trimestre e successivi alla chiusura del 31 dicembre 2017

In data 13 novembre 2017 il Consiglio di Amministrazione di Elica S.p.A., ha approvato i risultati del terzo trimestre al 30 settembre 2017, redatti secondo i principi contabili internazionali IFRS. Inoltre a seguito dei risultati del terzo trimestre 2017 ed in considerazione delle prevedibili evoluzioni dello sviluppo del *business*, il Consiglio di Amministrazione di Elica S.p.A. ha ritenuto opportuno **aggiornare gli Obiettivi di performance 2017** contenuti negli Obiettivi di Piano 2017-2019.

In data 12 gennaio 2018 la Società ha reso noto che il Consiglio di Amministrazione di Elica S.p.A. avrebbe approvato le informazioni periodiche aggiuntive relative al IV trimestre dell'esercizio 2017 il 12 febbraio 2018.

In data 30 gennaio 2018 ai sensi dell'art. 2.6.2, comma 1, lett. b) del Regolamento dei Mercati Organizzati e Gestiti da Borsa Italiana S.p.A., Elica S.p.A. ha comunicato il proprio Calendario annuale degli eventi societari per l'anno 2018.

Allineati gli Obiettivi di performance 2017-2019

La Società, a seguito delle modifiche del perimetro di consolidamento derivanti dalla cessione della società Exklusiv-Hauben Gutmann, ha provveduto ad allineare gli Obiettivi di Piano 2017-2019, comunicati al mercato in data 15 maggio 2017, stimando: un CAGR 2017-2019 dei Ricavi netti consolidati pari al +5,6%, dell'EBITDA normalizzato pari al +12,3%, dell'EBIT normalizzato pari al +13,7%, una Posizione Finanziaria Netta a fine 2019 pari a 73 milioni di Euro e un rendimento a fine 2019 del 10% in termini di Ritorno sul Capitale Investito Netto – misurato dal RONA. Nel corso dell'esercizio la Società aggiornerà il Piano e i conseguenti obiettivi triennali 2018-2020.

Avviato il terzo Ciclo del Piano di Phantom Stock & Coinvestimento Volontario 2016-2022

In data odierna, il Consiglio di Amministrazione di Elica S.p.A., in linea con quanto deliberato dall'Assemblea degli Azionisti in data 28 aprile 2017, ha inoltre dato avvio al terzo ciclo del Piano di Phantom Stock & Coinvestimento Volontario 2016-2022, identificando i Beneficiari del Ciclo di piano 2018-2020 e i relativi parametri in termini di Obiettivi di *performance*, in linea con quanto previsto nel Documento informativo pubblicato in data 28 marzo 2017 e disponibile sul sito *internet*

²⁵ I dati dell'esercizio 2016 includono la *performance* della controllata tedesca venduta Gutmann fino alla data della cessione.

<http://corporation.elica.com> sezione Investor Relations/Assemblea Azionisti, a cui si rimanda per una dettagliata descrizione del Piano.

Convocazione Assemblea Ordinaria

Il Consiglio di Amministrazione di Elica S.p.A. ha, altresì, deliberato di convocare l'Assemblea Ordinaria degli Azionisti, presso la sede sociale in Fabriano, via Ermanno Casoli n. 2, per il giorno 27 aprile 2018 alle ore 9.00 in unica convocazione. L'avviso di convocazione dell'assemblea, sarà messo a disposizione del pubblico, presso la sede sociale, nonché presso il meccanismo di stoccaggio autorizzato IInfo, all'indirizzo www.iinfo.it, e sarà disponibile sul sito internet <http://corporation.elica.com> (Sezione Investor Relations- Assemblea Azionisti) nei tempi e nei modi previsti dalle leggi vigenti.

Il presente comunicato stampa è stato redatto ai sensi del Regolamento di attuazione del Decreto Legislativo 24 febbraio 1998, n. 58 adottato dalla Consob con delibera n. 11971 del 14 maggio 1999 e s.m.i.. Lo stesso è a disposizione del pubblico sul sito internet <http://corporation.elica.com> sezione Investor Relations/Comunicati Stampa Finanziari ed anche sul meccanismo di stoccaggio autorizzato "IInfo" (www.iinfo.it). Si rende altresì noto che, dalla data odierna, la Presentazione Finanziaria relativa alle informazioni periodiche aggiuntive relative al **quarto trimestre 2017** sarà disponibile sul sito *internet* della Società, <http://corporation.elica.com> sezione Investor Relations/Presentazioni.

Dichiarazione ex art. 154-bis, comma secondo, T.U.F.

Il Dirigente preposto alla redazione dei documenti contabili societari, Dottor Alessandro Carloni, dichiara ai sensi dell'art. 154-bis, comma secondo, del D.Lgs. n. 58/98, che l'informativa contabile contenuta nel presente comunicato corrisponde alle risultanze documentali, ai libri e alle scritture contabili.

Il Gruppo Elica, attivo nel mercato delle cappe da cucina sin dagli anni '70, presieduto da Francesco Casoli e guidato da Antonio Recinella, è oggi *leader* mondiale in termini di unità vendute. Vanta inoltre una posizione di *leadership* a livello europeo nella progettazione, produzione e commercializzazione di motori elettrici per cappe e per caldaie da riscaldamento. Con oltre 3.800 dipendenti e una produzione annua di circa 21 milioni di pezzi, il Gruppo Elica ha una piattaforma produttiva articolata in sette siti produttivi, tra Italia, Polonia, Messico, India e Cina. Lunga esperienza nel settore, grande attenzione al *design*, ricercatezza dei materiali e tecnologie avanzate che garantiscono massima efficienza e riduzione dei consumi, sono gli elementi che contraddistinguono il Gruppo Elica sul mercato e che hanno consentito all'azienda di rivoluzionare l'immagine tradizionale delle cappe da cucina: non più semplici accessori ma oggetti dal *design* unico in grado di migliorare la qualità della vita.

Per ulteriori informazioni:

Laura Giovanetti
Investor Relations Manager
Tel: +39 (0)732 610727
E-mail: l.giovanetti@elica.com

Gabriele Patassi
Press Office Manager
Mob: +39 340 1759399
E-mail: g.patassi@elica.com

Burson Marsteller:

Fabio Caporizzi
 Mob: +39 340 5250566
 E-mail: Fabio.caporizzi@bm.com

Definizioni

L'EBITDA è definito come utile operativo (EBIT) più ammortamenti e eventuale svalutazione Avviamento per perdita di valore.

L'EBIT corrisponde all'utile operativo così come definito nel Conto Economico consolidato.

L'EBITDA normalizzato è definito come EBITDA al netto delle componenti di normalizzazione relative.

L'EBIT normalizzato è definito come EBIT al netto delle componenti di normalizzazione relative.

Gli elementi di natura finanziaria corrispondono alla somma algebrica di Proventi ed oneri da società collegate, Proventi finanziari, Oneri finanziari, Svalutazione di attività finanziarie disponibili per la vendita e Proventi e oneri su cambi.

Il Risultato di periodo normalizzato è definito come il risultato di periodo, come risultante dal Conto Economico consolidato, al netto delle componenti di normalizzazione relative.

Il Risultato di pertinenza del Gruppo normalizzato è definito come il risultato di pertinenza del Gruppo, come risultante dal Conto Economico consolidato, al netto delle componenti di normalizzazione relative.

Componenti di normalizzazione: le componenti reddituali sono considerate di normalizzazione quando: (i) derivano da eventi o da operazioni il cui accadimento risulta non ricorrente, ovvero da quelle operazioni o fatti che non si ripetono frequentemente nel consueto svolgimento dell'attività; (ii) derivano da eventi o da operazioni non rappresentativi della normale attività del business, come nel caso degli oneri di ristrutturazione.

L'utile (perdita) per azione al 31 dicembre 2017 ed al 31 dicembre 2016 è stato determinato rapportando il Risultato di pertinenza del Gruppo, come definito nel Conto Economico consolidato, al numero di azioni in circolazione alle rispettive date di chiusura. Si precisa che il numero delle azioni in circolazione alla data di chiusura del periodo è invariato rispetto al 31 dicembre 2016 è pari a 62.047.302.

L'utile (perdita) per azione così calcolato coincide con l'utile (perdita) per azione risultante dal Conto Economico consolidato, non essendoci stati movimenti nel numero di azioni in circolazione.

Il Return on Net Assets, (RONA) è calcolato come rapporto tra EBIT e Capitale Investito Netto.

Il Managerial Working Capital è definito come somma dei Crediti commerciali con le Rimanenze, al netto dei Debiti commerciali, così come risultano dalla Situazione Patrimoniale – Finanziaria consolidata.

Il Net Working Capital è definito come ammontare del Managerial Working Capital a cui si aggiunge la somma algebrica di Altri crediti/ debiti netti.

Gli Altri crediti/debiti netti consistono nella quota corrente di Altri crediti e Crediti tributari, al netto della quota corrente di Fondi rischi ed oneri, Altri debiti e Debiti tributari, così come risultano dalla Situazione Patrimoniale- Finanziaria consolidata.

La Posizione Finanziaria Netta (PFN) è definita come ammontare delle Disponibilità liquide al netto dei Debiti finanziari a breve (che includono la parte corrente dei Debiti per locazioni finanziarie e verso altri finanziatori e dei Finanziamenti bancari e mutui, così come risultano dallo Stato Patrimoniale) e dei Debiti finanziari a lungo (che includono la parte non corrente dei Debiti per locazioni finanziarie e verso altri finanziatori e dei Finanziamenti bancari e mutui, così come risultano dallo Stato Patrimoniale).

Riconciliazioni

<i>Dati in Migliaia di Euro</i>	IV Trim 2017	IV Trim 2016	31-dic-17	31-dic-16
Utile operativo -EBIT	3.955	(5.896)	14.005	3.553
(Svalutazione Avviamento per perdita di valore)	-	3.000	-	3.000
(Ammortamenti)	4.899	4.882	20.516	18.676
EBITDA	8.854	1.986	34.521	25.229
(Smaltimento di giacenze di magazzino obsolete non rappresentativo della normale attività del business)		1.644		1.644

(Spese per servizi non ricorrenti)				164
(Costo del personale non ricorrente)				1.500
(Svalutazione Intangible relativo a cessione Gutmann)			285	
(Ulteriore accantonamento a fondo rischi per le cause con Esperança Real)		2.900		2.900
(Oneri di ristrutturazione)	784	829	2.034	933
EBITDA normalizzato	9.638	7.359	36.840	32.370

<i>Dati in Migliaia di Euro</i>	IV Trim 2017	IV Trim 2016	31-dic-17	31-dic-16
Utile operativo -EBIT	3.955	(5.896)	14.005	3.553
(Svalutazione Avviamento per perdita di valore)	0	3.000	0	3.000
(Smaltimento di giacenze di magazzino obsolete non rappresentativo della normale attività del business)	0	1.644	0	1.644
(Spese per servizi non ricorrenti)	0	0	0	164
(Costo del personale non ricorrente)	0	0	0	1.500
(Svalutazione Intangible relativo a cessione Gutmann)	0	0	285	0
(Ulteriore accantonamento a fondo rischi per le cause con Esperança Real)	0	2.900	0	2.900
(Oneri di ristrutturazione)	784	829	2.034	933
EBIT normalizzato	4.739	2.477	16.324	13.694

<i>Dati in Migliaia di Euro</i>	IV Trim 2017	IV Trim 2016	31-dic-17	31-dic-16
Risultato di periodo	3.900	(9.011)	1.392	(5.500)
(Svalutazione Avviamento per perdita di valore)	-	3.000	-	3.000
(Smaltimento di giacenze di magazzino obsolete non rappresentativo della normale attività del business)	-	1.644	-	1.644
(Spese per servizi non ricorrenti)	-	-	-	164
(Costo del personale non ricorrente)	-	-	-	1.500
(Svalutazione Intangible relativo a cessione Gutmann)	-	-	285	-
(Ulteriore accantonamento a fondo rischi per cause con Esperança Real)	-	2.900	-	2.900
(Oneri di ristrutturazione)	784	829	2.034	933
(Oneri da cessione controllate)			3.908	
(Imposte di periodo non ricorrenti, normalizzate e relative a poste normalizzate)	(1.324)	(1.457)	(1.701)	(1.457)
Risultato di periodo normalizzato	3.360	(2.095)	5.919	3.184
Risultato di pertinenza dei terzi	820	(387)	1.226	63
(Componenti di normalizzazione Risultato dei terzi)	-	-	-	-
Risultato di pertinenza del Gruppo normalizzato	2.540	(1.708)	4.693	3.121

	IV Trim 2017	IV Trim 2016	31-dic-17	31-dic-16
Risultato di pertinenza del Gruppo (<i>Dati in migliaia di Euro</i>)	3.080	(8.624)	166	(5.563)
Numero azioni in circolazione alla data di chiusura	62.047.302	62.047.302	62.047.302	62.047.302
Utile (Perdita) per azione (Euro/cents)	4,97	(13,90)	0,27	(8,97)

<i>Dati in Migliaia di Euro</i>	31-dic-17	31-dic-16
Altri crediti	4.180	6.608
Crediti tributari	14.306	7.982
(Fondi rischi ed oneri)	(6.679)	(4.361)
(Altri debiti)	(16.706)	(15.388)
(Debiti tributari)	(9.784)	(6.596)
Altri crediti / debiti netti	(14.682)	(11.755)